

# お申込方法 申込期限：平成30年8月9日（木）

次の①②いずれかの方法でお申込みください。

## ① ホームページ

公社ホームページ内、商店街開業プログラム（商店街起業促進サポート）ページ内の申込フォームにて必要事項をご入力いただき送信してください。  
http://www.tokyo-kosha.or.jp/support/shien/shonin/sokushin.html



## ② FAX

以下の受講申込書に必要事項をご記入のうえ、**FAX(03-5822-7235)**で送信してください。  
※申込受付完了や選考に関するご連絡はEメールにて送信いたします。  
必ず、Gmailが受信可能なEメールアドレスをご登録およびお知らせください。

## 商店街開業プログラム受講申込書

受講を下記のとおり申込みます。平成30年  月  日

(ふりがな) 氏名	年齢	歳	性別	男・女
自宅住所	〒 -			
Eメールアドレス (Gmail 受信可能なもの)	@ ※「申込受付完了のご連絡」及び「選考結果」はEメールにて送信いたします。			
電話番号 (自宅または携帯電話)	FAX	現在の職業		
開業希望業種	1.飲食 2.小売 3.サービス業 4.その他( ) ※該当するものに○をしてください。			
開業希望地域・駅	開業予定時期	平成	年	月頃
開業希望商店街	1.商店街名( ) 2.検討中 ※商店街名は複数回答可 ※現在検討中の方は「検討中」を○で囲ってください			
起業形態	1.新規開業 2.事業転換 3.その他( ) ※該当するものに○をしてください。			
申込の動機 (商店街で開業したい理由)	開業プラン (取扱商品・サービス、主なターゲット、将来のビジョン等)	略歴 (職歴・資格等)		
希望面接日	第( )希望：8月31日(金) 第( )希望：9月1日(土) ※( )内に第1希望が第2希望の数字を記入してください。			

### 申込受付完了のご連絡

お申込後、5営業日以内に「申込受付完了のご連絡」のEメールを差し上げます。5営業日を過ぎても「申込受付完了のご連絡」のメールが届かない場合は、お問い合わせください。

### 書類選考の結果

お申込みいただいた方全員に、9月7日(金)にEメールを送信いたします。

### 申し込み情報について

申し込み情報は当事業の事務連絡、運営管理、組織内情報として使用いたします。当該情報は「個人情報の保護に関する要綱」に基づき管理しています。同要綱は当公社のホームページより閲覧及びダウンロードすることが出来ますので、必要に応じてご参照ください。  
https://www.tokyo-kosha.or.jp/support/pdf/youkou.pdf

～東京2020大会等を契機とするビジネスチャンスはこのサイトから～  
**ビジネスチャンスナビ2020** **「ビジネスチャンスナビ」で検索!**

# 平成30年度 商店街起業促進サポート

# 商店街開業プログラム

～あなたの「やりたいこと」実現セミナー～



私のお店、 はじめました。

- ・開業希望の仲間ができる
- ・少人数制だから質問しやすい
- ・専門家がアドバイスしてくれる

事業コンセプトの明確化  
創業計画書のレベルアップ

### 募集概要

東京都内の商店街で開業・起業（小売店・飲食店・サービス店等）を検討している方向けのプログラムです。

定員：15名

選考：書類選考・面接審査

面接予定日：平成30年8月31日(金)または9月1日(土)のいずれか1日

実施日時：平成30年9月26日(水)～平成31年3月7日(木)

計11回 18:30～21:30

受講料：無料。ただし、開業体験（希望者）については受講生の負担あり。

申込方法：①公社ホームページ申込フォームに必要事項を入力し送信。  
②本パンフレット裏面の受講申込書に必要事項を記入の上、FAXで送信。

申込期限：平成30年8月9日(木)



# 商店街開業プログラムの流れ

※講義内容・講師につきましては、変更となる場合がございます。あらかじめご了承ください。

※各回の講義時間は18:30~21:30の予定です。

## START

がんばろう!

第1回 9/26(水)

キックオフセミナー

～キャリア振り返りで強み再発見!～

【講師】 有限会社コーディアル  
代表取締役 坪田 まり子氏

第2回 10/4(木)

ストアコンセプトの明確化

～あなたの「〇〇したい」を明確化!～

【講師】 菅生 将人氏

第3回 10/18(木)

物件の目利き・出店計画

～商店街の空き物件を見つけるには～

【講師】 紡 -tsumugi-  
コーディネーター 梶田 裕美子氏

第4回 11/15(木)

販売促進・集客戦略

～あなたのお店を知ってもらうために～

【講師】 新井 美砂氏

第8回 1/22(水)

開業者の体験談

【講師】 株式会社一歩堂 川井 一平氏(平成19年開業)、  
ワインバルSt.Anna 松元 隆一郎氏(平成29年開業)

第7回 12/20(木)

資金・返済計画

～資金繰りに苦しまないために～

【講師】 平川 雄二氏

第6回 12/13(木)

資金調達の実践

【講師】 東京信用保証協会・日本政策金融公庫・  
平川 雄二氏

第5回 11/22(木)

売上・利益計画作り

～利益を早期に確保するために～

【講師】 新井 美砂氏

第9回 2/7(木)

プレゼンテーション講座

～あなたの創業計画を効果的にアピールするには～

【講師】 菅生 将人氏

第10回 2/28(木)

創業計画支援会議①

【講師】 金融機関・起業促進アドバイザー

第11回 3/7(木)

創業計画支援会議②

【講師】 金融機関・起業促進アドバイザー

## 開業!!

あなたのやりたいことを実現!

※本講義に7割以上出席することで、開業に必要な助成金の申請資格が得られます。

## GOAL

## 起業促進アドバイザーの紹介

受講生は小売店、飲食店、サービス店の3つのグループに分かれます。各グループをアドバイザーがサポートします。具体的には、第1回から開業に至るまでの各プロセスにおいて、起業促進アドバイザーに無料でご相談いただけます。

小売店グループ



新井 美砂氏

アライビネススクリード代表  
中小企業診断士・1級販売士

飲食店グループ



菅生 将人氏

株式会社 菅生食品  
代表取締役  
中小企業診断士・調理師

サービス店グループ



平川 雄二氏

GLORIA総合会計事務所代表  
税理士・中小企業診断士・  
JSA認定ワインエキスパート

上記のカリキュラム以外に  
以下の体験メニューをご用意しております。

体験メニュー 平成31年  
3月実施予定

一日開業体験

希望者はスペースを借りて一日だけお試し開業できます。  
※開業体験希望者は一部自己負担があります。

## 過去受講生の開業事例

漢方鍼灸 和氣香風 (平成28年度受講生)



店主: 山本香里さん

平成29年11月、自由が丘に開業。漢方薬の販売と鍼灸治療を行う。漢方と鍼灸の相乗効果で、お客様の治療効果を高めることができ、評判となっている。

受講の感想

このプログラムを受講することで開業までの全体像を把握できました。知識ゼロから、完成度の高い創業計画を作ることができ、現在も活用しています。



和氣香風

ストン Curry&Coffee (平成29年度受講生)



店主: 鹿島冬生さん

平成29年12月開業。カレーとスパイスを使った料理とコーヒーのお店。

インテリア関連の会社に勤めていた店主が、自ら指示を出して施工した内装には、独自のセンスが光る。シンプルで居心地のよい店内、おいしいカレーがお客様に支持されている。

受講の感想

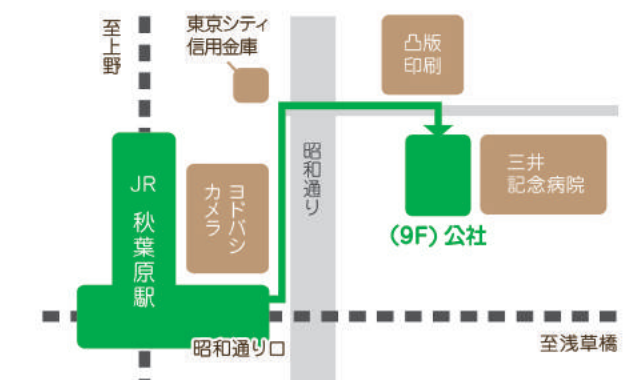
開業に必要な内容が漏れなく揃っていて、特に数値に関する講義を受けた結果、自分の計画の妥当性を確認できたので安心して開業できました。

受講生へのメッセージ

「とりえず、やってみよう」というイメージで積極的に「開業する」という情報発信をしてください。すると、自然と空き物件などいろいろな情報が入ってきて結果的に開業が早まります。とにかく行動してみてください。



## セミナー会場のご案内



※JR 秋葉原駅「昭和通り口」より徒歩10分

※東京メトロ日比谷線・つくばエクスプレス「秋葉原駅」より徒歩10分

お問合せ先

(公財)東京都中小企業振興公社 事業戦略部 経営戦略課  
〒101-0024 東京都千代田区神田和泉町1-13 住友商事神田和泉町ビル9F

✉e-mail shonin@tokyo-kosha.or.jp

☎Tel 03-5822-7237 ☎Fax 03-5822-7235