

参加
無料

中小小売商業活性化フォーラム

時代が動く。 変化する消費行動への対応と魅力発信

日時 2019年3月4日(月) 13:00~17:00 受付 12:30~

場所 秋葉原UDX 4階 GALLERY、GALLERY NEXT

第1部

基調講演 ▶▶ 13:15 ~

千疋屋総本店のブランド経営

株式会社千疋屋総本店 代表取締役社長 大島 博 氏

江戸時代に「水菓子安売り処」の看板を掲げ創業。2代目の時代には各界の著名人からも引き立てられ、今日では日本一のフルーツショップとしての地位を築いた。江戸から平成と時代を超えて繁盛してきた千疋屋総本店の時代のニーズをとらえる「ブランド経営」とは。



第2部

実践セミナー (60分×2講義) ▶▶ ①14:35 ~ ②15:50 ~

SNSマーケティング、接客・販売、キャッシュレス決済の3つのセミナーをご用意いたしました。気になるテーマを2つお選びいただきお申込みください。

セミナー A

お客様に愛される
SNSの活用方法



株式会社コムニコ
代表取締役社長
林 雅之 氏

SNSを活用した効果的なマーケティングの方法など、すぐに実践できる知識を提供します。

セミナー B

4つのポイントで
お客様がドンドン増える！
最強集客販売メソッド



株式会社
売れる売れる研究所
代表取締役
橋本 和恵 氏

集客を増やして、売上を伸ばし、繁盛につなげる接客・販売の技術を提供します。

セミナー C

1時間でわかる
キャッシュレス決済
導入のポイント



株式会社
野村総合研究所
金融ITコンサルティング部
上級コンサルタント
宮居 雅宣 氏

最近話題のキャッシュレス。本講では決済の仕組みと注意点を分かりやすく解説します。

事例展示コーナー

会社が行う支援事業をご活用頂いた経営者の取組事例を展示、紹介

定員 200名 (事前申込制) ※応募者多数の場合は抽選

締切 2019年2月20日(水)

申込み先 <http://www.tokyo-kosha.or.jp/support/shien/shonin/forum.html>

●お問い合わせ先 ● (公財) 東京都中小企業振興公社 経営戦略課 東京都千代田区神田和泉町 1-13 住友商事神田和泉町ビル 9階 03-5822-7237

主催



東京都産業労働局



公益財団法人

東京都中小企業振興公社



リサイクル適性(A)
この印刷物は、印刷用の紙へ
リサイクルできます。

締切 **2/20** (水)
応募者多数の場合抽選



次のいずれかの方法で お申込みください

パソコンでお申込みの方

公社ホームページ (<http://www.tokyo-kosha.or.jp/support/shien/shonin/forum.html>)へアクセス頂き、画面の指示に従い必要事項を入力の上、送信してください。

携帯電話でお申込みの方

QRコードを読み取り、必要事項を入力の上、送信してください。



FAXでお申込みの方

申込書枠内にご記入の上、**03-5822-7235**まで送信してください。

「受付完了」及び「抽選結果」はメールで連絡いたします。必ず、Gmailが受信可能なメールアドレスをご登録ください。

「受付完了」はお申込みから5営業日以内に、「抽選結果」は2月25日(月)までにメールで連絡いたします。メールが届かない場合は、お手数お掛けいたしますが、表面のお問い合わせ先までご連絡ください。

- 申込み情報は、申込者名簿の作成、若手商人育成事業に関するお知らせの送付及びアンケート調査に使用します。
- ※個人情報は、「個人情報の保護に関する要綱」に基づき管理しております。当要綱は、公社ホームページより閲覧及びダウンロードすることができますので併せてご参照ください。

秋葉原UDX 4階 GALLERY, GALLERY NEXT
東京都千代田区外神田4-14-1

会場へのアクセス

- JR 秋葉原駅 (電気街口)…………… 徒歩 2分
- つくばエクスプレス 秋葉原駅 (A3 出口)…………… 徒歩 3分
- 東京メトロ日比谷線 秋葉原駅 (2 番出口)…………… 徒歩 4分
- 東京メトロ銀座線 末広町駅 (1 番または 3 番出口)…………… 徒歩 3分

中小小売商業活性化フォーラム参加申込書

東京都中小企業振興公社 経営戦略課 (FAX 03-5822-7235) 行き

ふりがな	
氏名	
住所 (受講証送付先)	〒
電話番号	— —
メールアドレス	@
職業	1. 店主 2. 商店以外の事業者 3. 専門家 (中小企業診断士等) 4. 会社員 5. 行政機関 6. 学生 7. その他 ()
年齢	1. 20代以下 2. 30代 3. 40代 4. 50代 5. 60代以上
商店名 (*商店の方のみ)	
商店街名 (*加盟している場合)	
希望する実践セミナー	1. (A) SNS マーケティング と (B) 接客・販売 2. (B) 接客・販売 と (C) キャッシュレス決済 3. (C) キャッシュレス決済 と (A) SNS マーケティング

※必要事項をご記入の上、切り取らずこのままお送りください。



～東京2020大会等を契機とするビジネスチャンスはこのサイトから～

ビジネスチャンス・ナビ2020 🔍 **ビジネスチャンスナビ** で検索!